

REPÚBLICA DE COLOMBIA
PONTIFICIA UNIVERSIDAD JAVERIANA
FACULTAD DE CIENCIAS JURÍDICAS Y SOCIOECONÓMICAS



SINTESIS DEL ACUERDO GENERAL
DE ARANCELES ADUANEROS Y COMERCIO
" G A T T "

OLGA LUCÍA LONDOÑO JARAMILLO.
ANA MARÍA OGLIASTRI PUERTA.

DIRECTOR: DOCTOR GUSTAVO TOBÓN LONDOÑO

BOGOTÁ, ABRIL DE 1986

INDICE

	PÁGINA
INTRODUCCION	19
CAPÍTULO I	21
ANTECEDENTES DEL GATT	23
1. ANTECEDENTES REMOTOS	23
1.1 FINALES DE SIGLO XIX Y PRINCIPIOS DEL SIGLO XX	23
1.2 PERÍODO COMPRENDIDO ENTRE LA PRIMERA GUERRA MUNDIAL Y LA SEGUNDA GUERRA MUNDIAL.	24
1.2.1 PRIMERA GUERRA MUNDIAL	24
1.2.2 ENTREGUERRAS.	24
1.2.3 SEGUNDA GUERRA MUNDIAL	25
2. ANTECEDENTES INMEDIATOS.	27
2.1 BRETTON WOODS.	27
2.2 ETAPA INTERMEDIA (BRETTON WOODS- CONFERENCIA SOBRE COMERCIO Y EMPLEO).	28
2.2.1 PROPUESTA DE ESTADOS UNIDOS	28
2.2.2 AISLAMIENTO DE LA UNIÓN SOVIÉTICA.	30
2.2.3 CONFERENCIA DE LAS NACIONES UNIDAS SOBRE COMERCIO Y EMPLEO	31

	PÁGINA
CAPÍTULO II	37
E L G A T T	41
1. NOCION	41
2. FINALIDAD	41
3. OBJETIVOS	42
4. PRINCIPIOS	42
4.1 COMERCIO SIN DISCRIMINACIÓN	42
4.2 PROTECCIÓN MEDIANTE EL ARANCEL ADUANERO	43
4.3 OBLIGATORIEDAD DE LAS CONSULTAS	43
4.4 PROHIBICIÓN A LAS RESTRICCIONES CUANTITATIVAS DE IMPORTACIÓN.	43
5. ESTRUCTURA ADMMINISTRATIVA.	44
5.1 ASAMBLEA DE LAS PARTES CONTRATANTES	45
5.2 COMITÉ DE REPRESENTANTES.	45
5.3 COMITÉS	46
5.3.1 COMITÉ DE COMERCIO Y DESARROLLO	46
5.3.2 COMITÉ DE RESTRICCIONES CUANTI- TATIVAS POR BALANZA DE PAGOS.	46
5.3.3 GRUPO CONSULTIVO DE LOS DIECIO- CHO.	47
5.3.4 GRUPO CONSULTIVO MIXTO DEL CENTRO DE COMERCIO INTERNACIONAL UNCTAD-GATT.	48
5.3.5 COMITÉ DE PAÍSES PARTICIPANTES.	49

	PÁGINA	
5.3.6	COMITÉ PERMANENTE PARA LOS ASUNTOS DEL PRESUPUESTO, LAS FINANZAS Y LA ADMINISTRACIÓN.	48
5.3.7	OTROS COMITÉS.	48
5.4	GRUPOS DE TRABAJO Y GRUPOS DE EXPERTOS.	49
5.4.1	GRUPOS DE TRABAJO.	49
5.4.2	GRUPOS DE EXPERTOS.	49
5.5	SECRETARÍA	50
6.	ESTRUCTURA DEL ACUERDO.	50
6.1	PARTE I	50
6.2	PARTE II	50
6.3	PARTE III	50
6.4	PARTE IV	51
6.5	ANEXOS	51
7.	SISTEMAS DE CONSULTA	51
7.1	PROCEDIMIENTOS GENERALES SOBRE CONSULTAS Y SOLUCIÓN DE DIFERENCIAS	52
7.1.1	CONSULTA ORDINARIA	52
7.1.2	CONSULTA DIRECTA.	53
7.1.3	CONSULTA CON LAS PARTES CONTRATANTES	54

	PÁGINA	
7.2	PROCEDIMIENTOS DEFINIDOS PARA ALGUNAS MATERIAS ESPECÍFICAS	54
7.3	PROCEDIMIENTOS ACORDADOS EN LOS CÓDIGOS EXISTENTES SOBRE MEDIDAS NO ARANCELARIAS Y SOBRE PRODUCTOS ESPECÍFICOS.	55
7.4	ACTUALIZACIÓN DE LOS SISTEMAS EN LA RONDA DE TOKIO.	56
7.4.1	SOBRE LAS CONSULTAS	56
7.4.2	SOBRE LA SOLUCIÓN DE DIFERENCIAS.	57
8.	ADHESION	59
8.1	FORMAS DE ADHESIÓN	59
8.1.1	ADHESIÓN ORDINARIA O DEFINITIVA	59
8.1.2	ADHESIÓN PROVISIONAL	60
8.1.3	ADHESIÓN PATROCINADA	60
8.1.4	ADHESIÓN ESPECIAL	60
8.2	REQUISITOS PARA LA ADHESIÓN.	61
9.	RETIRO.	63
	CAPÍTULO III	65
	COLOMBIA Y EL GATT	67
1.	INTRODUCCION	67
2.	ANTECEDENTES	68
3.	PROCESO DE ADHESION	69
3.1	PRIMER INTENTO	69
3.2	SEGUNDO INTENTO	70
3.3	TERCER INTENTO	72
3.4	ADHESIÓN DEFINITIVA	73

	PÁGINA
4. PROTOCOLO DE ADHESION	76
5. LA DECADA DE LOS OCHENTA DE COLOMBIA EN EL GATT.	77
5.1 EXPORTACIONES	78
5.1.1 CERTIFICADO DE REEMBOLSO TRIBUTARIO (CERT)	78
5.1.2 SISTEMAS ESPECIALES DE IMPORTACIÓN-EXPORTACIÓN	80
5.2 IMPORTACIONES	82
5.2.1 LISTA DE PROHIBIDA IMPORTACIÓN.	82
5.2.2 LISTA DE LICENCIA PREVIA	82
5.2.3 LISTA DE LIBRE IMPORTACIÓN.	82
5.3 SITUACIONES Y PERSPECTIVAS DE LA BALANZA DE PAGOS.	84
5.3.1 FACTORES EXTERNOS	85
5.3.2 FACTORES INTERNOS	86
 CAPÍTULO IV	 93
CONTENIDO Y ALCANCE DEL GATT	95
1. NORTMAS PARA REGULAR LAS RELACIONES COMERCIALES INTERNACIONALES.	95
1.1 EN EL TEXTO DEL ACUERDO GENERAL	96
1.1.1 NORMAS QUE PROMUEVEN LA LIBERALIZACIÓN DEL COMERCIO.	96

	PÁGINA	
1.1.2	NORMAS DESTINADAS A EVITAR LA DISCRIMINACIÓN EN LAS RELACIONES COMERCIALES.	110
1.1.3	ARTÍCULOS QUE OTORGAN UN TRA- TAMIENTO ESPECIAL Y DIFEREN - CIADO A LOS PAÍSES EN DESARRO LLO.	123
1.2	ACCIONES ADOPTADAS COLECTIVAMENTE POR LAS PARTES CONTRATANTES.	132
1.3	LOS ACUERDOS O CÓDIGOS SOBRE MEDIDAS NO ARANCELARIAS.	134
1.3.1	FECHA DE ENTRADA EN VIGOR DE LOS ACUERDOS MULTILATERALES NE- GOCIADOS O RENEGOCIADOS EN LA RUEDA TOKIO DEL GATT (1973-1979)	136
1.3.2	CÓDIGO ANTIDUMPING.	137
1.3.3	CÓDIGO DE SUBVENCIONES Y MEDIDAS COMPENSATORIAS.	139
1.3.4	CÓDIGO DE NORMALIZACIÓN.	141
1.3.5	CÓDIGO DE LICENCIAS DE IMPORTA- CIÓN.	143
1.3.6	CÓDIGO DE VALORACIÓN ADUANERA.	145
1.3.7	CÓDIGO SOBRE COMPRAS DEL SECTOR PÚBLICO.	147
2.	MARCO DE NEGOCIACIONES SOBRE MEDIDAS QUE AFECTAN EL INCREMENTO DE LAS TRANSACCIO- NES COMERCIALES.	149
2.1	INTRODUCCIÓN.	149

	PÁGINA
2.2 NEGOCIACIONES ARANCELARIAS	149
2.2.1 CONCESIÓN ARANCELARIA	149
2.2.2 EL PRINCIPIO DEL SUMINIS- TRADOR O ABASTECEDOR PRIN CIPAL.	150
2.2.3 EL PRINCIPIO DE CONSOLIDA- CIÓN.	150
2.2.4 EL PRINCIPIO DE RECIPROCI- DAD.	150
2.2.5 RUEDAS DE NEGOCIACIONES COMERCIALES	150
2.3 NEGOCIACIONES SOBRE MEDIDAS NO ARANCELARIAS	156
2.4 PROPOSICIÓN DE UNA NUEVA RONDA DE NEGOCIACIONES COMERCIALES MULTILA- TERALES.	158
CONCLUSIONES	165
ABREVIATURAS	174
ANEXOS	175
BIBLIOGRAFIA	349